

# ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ ΔΙΑΦΗΜΙΖΟΜΕΝΟΥ: “ΚΟΜΒΟΣ”, ΜΕΣΙΤΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ

ΘΑΝΑΣΗΣ ΝΑΚΟΠΟΥΛΟΣ

*Μια πετυχημένη καριέρα στον απαιτητικό χώρο των Ασφαλίσεων*



Ο ΘΑΝΑΣΗΣ ΝΑΚΟΠΟΥΛΟΣ

Ήταν ένα Ανοιξιάτικο απόγευμα, όπου συναντήσαμε τον Θανάση Νακόπουλο, στο γραφείο του, που βρίσκεται στη Σταδίου 36, στην Πλατεία 23ης Μαρτίου. Ο Θανάσης Νακόπουλος που έχει διαγράψει μια πετυχημένη καριέρα σ' αυτό το δύσκολο και απαιτητικό χώρο, όπου σπάνια μπορείς να συναντήσεις ποιοτικούς ασφαλιστές, αποτελεί ένα φωτεινό παράδειγμα συνεπούς ασφαλιστή.

Ρωτήσαμε πολλά πράγματα γι' αυτόν, για το Ασφαλιστικό επάγγελμα και για την πετυχημένη καριέρα του που έχει διαγράψει. Να τι μας είπε ο πετυχημένος Ασφαλιστής.

**ΕΡΩΤ.** Πως και πότε ξεκινήσατε αυτό το επάγγελμα κ. Νακόπουλε ;

**ΑΠΑΝΤ.** Μόλις είχε ξεκινήσει η 2η χιλιετία. Εμένα με βρήκε

τότε που είχα εκπληρώσει όλες μου τις υποχρεώσεις, στρατό – σπουδές κλπ, και μόλις είχα απορρίψει την πρόταση του πατέρα μου, ο οποίος ήθελε να τον διαδεχθώ στο Ταξί που διέθετε και που γι' αυτό με προόριζε. Οι φιλοδοξίες μου όμως δεν ήταν ίδιες – ως συνήθως – με τις φιλοδοξίες που είχε ο πατέρας μου για μένα.

Τότε στη Σπάρτη είδα μια αγγελία όπου μια εταιρία είχε βάλει και ζητούσε ένα άνθρωπο για το χρηματιστηριακό και Ασφαλιστικό γραφείο που διέθετε. Το 2000 όμως ήταν η χρονιά που το χρηματιστήριο είχε αρχίσει να πέφτει, και ακόμη μέχρι και σήμερα δεν έχει επανέλθει. Έτσι θυμήθηκα τον τότε Διευθυντή μου, που μου είχε προτείνει να ξεκινήσω και στον Ασφαλιστικό χώρο, πράγμα που τότε είχα αρνηθεί επιμόνως. Αν δεν ξεκινήσεις τώρα μου είχε πει, ποτέ δεν θα ξεκινήσεις. Όταν, όμως γνώρισα καλύτερα το χώρο, σύντομα άλλαξα γνώμη και αποφάσισα να δοκιμάσω στο επάγγελμα που είχα απορρίψει.

**ΕΡΩΤ. Ποια ήταν η αιτία, τι είδες και παρέμεινες στον Ασφαλιστικό χώρο.**

**ΑΠΑΝΤ.** Σ' αυτή τη δουλειά, γρήγορα διαπίστωσα ότι είχα επαφή με τον κόσμο. Διαπίστωσα επίσης ότι τα πράγματα ήταν πιο απλά απ' όσο νόμιζα, δεν πρόσβαλα κανένα, δεν χτύπαγα κανένα και κάναμε συζητήσεις πολιτισμένες, τους έκανα ορισμένες προσφορές που είχαν σχέση με το πολυτιμότερο αγαθό την Υγεία, ή τη Σύνταξη, ή το σπίτι, το αυτοκίνητο και διαπίστωσα επίσης ότι αυτά ήταν πράγματα που πάρα πολλοί αποδέχονταν.

Γενικά ήμουν άνθρωπος που ντρεπόμουν να πω καλημέρα σε άνθρωπο !

**ΕΡΩΤ. Τι ήταν εκείνο που σε κράτησε στο επάγγελμα τόσα χρόνια και που όλα δείχνουν ότι θα μείνεις, για ακόμα περισσότερα χρόνια στο χώρο των ασφαλειών ;**

**ΑΠΑΝΤ.** Ο βασικός λόγος που με κράτησε στο υπέροχο αυτό επάγγελμα ήταν οι καλές σχέσεις που είχα με τους πελάτες μου

και ότι ποτέ δεν είπα ψέματα σε κανένα πελάτη, λέω πάντα την αλήθεια και αυτά δημιουργούσαν πολύ καλές σχέσεις με τους πελάτες μου. Ήμουν πάντα ακριβής σε όλα εκείνα που τους έλεγα και αυτά τους τα έδειχνα και μέσα στους όρους των συμβολαίων. Η επιδίωξή μου ήταν να έχω πάντα ευχαριστημένους πελάτες και να εμπιστευόμαστε ο ένας τον άλλο και αυτό το είχα πετύχει και είμαι πολύ ευχαριστημένος που οι πελάτες μου πλέον με εμπιστεύονται διότι γνωρίζουν ποιος είμαι. Οφείλεις όμως να του γυρίσεις αυτή την εμπιστοσύνη πίσω με έργα.

**ΕΡΩΤ.** Σήμερα έχεις την εταιρία **“ΚΟΜΒΟΣ ΜΕΣΙΤΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ”**. Ποιο είναι το μέλλον της εταιρίας αλλά και του κλάδου των Ασφαλίσεων ;

**ΑΠΑΝΤ.** Στην **“ΚΟΜΒΟΣ”** είμαστε μια ομάδα νέων ανθρώπων, αλλά παλαιών και ποιοτικών στο επάγγελμα που έχουμε ξεκινήσει. Το όνειρο μας είναι να δημιουργήσουμε ένα γραφείο που οι υπηρεσίες που προσφέρουμε να είναι ποιοτικές, να λέμε πάντα την αλήθεια στους πελάτες μας να νιώθουν πάντα σιγουριά και να νοιώθουν ότι είμαστε οι άνθρωποι της διπλανής πόρτας και προ πάντων όταν προκύψει ζημιά να είμαστε πάντα εκεί, αφού ο πελάτης τότε μας χρειάζεται.

Επιβάλλεται πάντα να είμαστε ενημερωμένοι για όλες τις εξελίξεις στον κλάδο και να πηγαίνουμε ανοδικά, κλιμακωτά, ένα – ένα βήμα να κατακτούμε. Όσον αφορά το μέλλον του επαγγέλματος, όπως και πολλά άλλα επαγγέλματα, έχουμε εναρμονιστεί με όλες τις οδηγίες τις Ευρωπαϊκής Ένωσης σε όλους τους κλάδους Ασφαλίσεων, αλλά και στη ευρωστία των Ασφαλιστικών Εταιριών. Δύο από τις υπηρεσίες που προσφέρουμε η Υγεία και η Σύνταξη, είναι δύο υπηρεσίες που θα πρωταγωνιστήσουν στο μέλλον στην Ελλάδα.

Είναι γνωστό ότι η Υγεία είναι ένας σοβαρά ασθενής που δύσκολα θα επανέλθει. Σε πάρα πολλές Ευρωπαϊκές χώρες το θέμα και της Υγείας και της Σύνταξης, έχει λυθεί με τον καλύτερο τρόπο. Έτσι θα γίνει και στην Ελλάδα. Επομένως το

μέλλον των Ασφαλειών στην Ελλάδα, είναι μεγάλο.

**ΕΡΩΤ. Γιατί ο Έλληνας, ο Μεσσήνιος, πρέπει να κάνει ένα Ασφαλιστήριο Συμβόλαιο, ιδιαίτερα, Υγείας σε μια Ασφαλιστική Εταιρία ;**

**ΑΠΑΝΤ.** Ανέκαθεν, όταν πίνουμε ένα ποτήρι νερό, ή ένα κρασί λέμε στην «Υγείά μας». Αυτό σημαίνει πόσο ο Έλληνας θέλει να έχει καλή Υγεία και το εύχεται συνεχώς. Σήμερα όμως η Δημόσια, βρίσκεται στο χειρότερο επίπεδο πολλών 10ετιών. Δεν λειτουργεί σχεδόν τίποτε. Το Ασφαλιστικό Ταμείο που έχουν πολλοί Έλληνες, δυστυχώς δεν είναι σε θέση να μας καλύψει πλήρως, ποτέ δεν ήταν, αλλά σήμερα παρά είναι. Σήμερα, ο Μεσσήνιος έχει καταλάβει πολύ καλά, ότι από πλευράς Δημόσιας ασφάλισης είναι «Ασφαλισμένος, αλλά Ανασφάλιστος» και όλοι ψάχνουν να βρουν τη σωστή Ασφαλιστική και το σωστό Ασφαλιστή να του εμπιστευτούν την Υγεία τη δική του και της οικογένειάς τους. Εμείς, στον ΚΟΜΒΟ, είμαστε από εκείνους που μπορούν να μας εμπιστευθούν αυτό το πολυτιμότερο αγαθό !

Κύριε Νακόπουλε, σας ευχαριστούμε γι' αυτή την άκρως ενημερωτική και απολύτως κατατοπιστική συνέντευξη. Ευχόμαστε δε να επιτύχετε όλους τους στόχους σας, για το καλό και της επιχείρησής σας και των Μεσσηνίων που ασφαλίζονται σε σας.